

スーパー・マーケット販売統計調査

～2018年11月実績(速報版)、10月実績(確報版)～

一般社団法人全国スーパー・マーケット協会、一般社団法人日本スーパー・マーケット協会、オール日本スーパー・マーケット協会の三団体は、「スーパー・マーケット統計調査」11月実績速報を公表した。

■ 2018年11月実績【速報版】

	構成比	前年同月比 (全店)	前年同月比 (既存店)
総売上高	100.0%	99.4%	98.4%
食品合計	89.8%	99.9%	98.7%
生鮮3部門合計	34.0%	99.5%	98.3%
農産	13.5%	101.3%	100.2%
水産	8.4%	98.9%	97.6%
畜産	12.0%	98.0%	96.7%
惣菜	10.2%	102.0%	100.5%
日配	19.4%	99.5%	98.5%
一般食品	26.3%	99.8%	98.9%
非食品	7.5%	95.7%	95.3%
その他	2.6%	97.2%	97.9%

■ 2018年10月実績【確報版】

	構成比	前年同月比 (全店)	前年同月比 (既存店)
総売上高	100.0%	101.2%	100.2%
食品合計	90.7%	101.9%	100.6%
生鮮3部門合計	34.9%	103.3%	102.0%
農産	14.6%	109.2%	107.8%
水産	8.5%	101.7%	100.4%
畜産	11.8%	97.9%	96.7%
惣菜	10.2%	104.4%	102.7%
日配	19.8%	101.1%	100.0%
一般食品	25.8%	99.6%	98.5%
非食品	6.6%	97.2%	96.8%
その他	2.7%	95.4%	96.4%

■エリア別集計

エリア	集計対象 企業数	前年同月比 (全店)	前年同月比 (既存店)
北海道・東北	43	99.9%	98.5%
関東地方	73	99.6%	98.2%
中部地方	53	99.5%	98.7%
近畿地方	44	98.9%	98.3%
中国・四国	34	100.0%	98.3%
九州・沖縄	23	98.3%	98.7%

エリア	集計対象 企業数	前年同月比 (全店)	前年同月比 (既存店)
北海道・東北	43	98.8%	97.3%
関東地方	73	101.7%	100.4%
中部地方	53	101.5%	100.5%
近畿地方	44	102.1%	101.7%
中国・四国	34	101.6%	99.9%
九州・沖縄	23	99.8%	100.2%

■保有店舗数別集計

保有店舗数	集計対象 企業数	前年同月比 (全店)	前年同月比 (既存店)
1～3店舗	45	94.1%	95.4%
4～10店舗	74	98.1%	98.4%
11～25店舗	61	98.7%	98.4%
26～50店舗	46	99.2%	98.2%
51店舗以上	44	99.7%	98.4%

■保有店舗数別集計

保有店舗数	集計対象 企業数	前年同月比 (全店)	前年同月比 (既存店)
1～3店舗	45	94.4%	97.6%
4～10店舗	73	100.6%	99.8%
11～25店舗	62	98.8%	99.0%
26～50店舗	46	100.2%	99.3%
51店舗以上	44	102.0%	100.8%

集計企業数(社)	270
総店舗数(店舗)	7,953
総売場面積(m ²)	13,209,771
既存店総売上高(万円)	83,164,485
店舗平均月商(万円)	10,729
売場1m ² あたりの売上高(万円)	6.5

集計企業数(社)	270
総店舗数(店舗)	7,932
総売場面積(m ²)	13,138,802
既存店総売上高(万円)	86,709,681
店舗平均月商(万円)	11,210
売場1m ² あたりの売上高(万円)	6.8

Food Navigation 年間利用会員様 募集のご案内



“鮮度感”のある情報を・・・

ヨークベニマル矢野自店オープン当日、(㈱ヨークベニマルの大高善興社長(代表取締役社長 兼 COO、セブン＆アイ HLD. 取締役)は震災後 1 年の東北エリア、自社について次のようにコメントした。

■ 3.11 以降の変化

東北アリエを見ていると、3.11震災以降の購買行動が変わってきたように見える。一つは高齢化、年金、社会保障に関する不安から、1円でも安くという節約志向にある。もう一方では、同じ買い物をするのであれば、商品を吟味して安全安心など、価値のあるものを買うというニーズが一段と高まっており、大きく変化してきている。どっかこかの病院やサービスは必ず行く例があるようだ。自分達のターゲットとコンセプトを明確にし、お客様を創造していく



も好調なセブンイレブンのマネジメント力などをもっと学ぶべきであると思っている。

■セブンプレミアム商品について

セブンプレミアム商品の開発には、明確な目標志向と、センスが必要。そこからはカタチよりも「コア」商品を作らなくては生き残れない。セブンプレミアムシリーズに関してはリピーターが増えており、特にゴールドシリーズに関しては、月を追うごとに増えている。価格は安くはないが支支は高い。大事なのはベーシックな商品でリピーターをしっかり作っていくこと。珍しいものを作るより、基本の商品で多くの客を集めいくことが大切。

■ SMにとっての PB

我々の商売の最大のプライベートブランドは野菜であり、鮮魚であり、精肉であり、デリカテッセンである。そこにディナーやりや食、セブンプレミアム、セブンプレミアム商品の開発には、明確な目標やモチベーションが必要だ。これからはカタログよりも「コミュニケーション」が重要になってくる。セブンプレミアムシリーズに関してはリピーターが増えているし、特にゴールドリリーズに関しては、月を追うごとに増えている。価格は安くはないが支持は高い。大事なのはペーパンク商品でリピーターをしっかり作りいくこと。珍しいものを作り、基本の商品で多くの支持を集めしていくことが大切。

東北エリアを見ていると、3.11 大震災以降の購買行動が変わってきたように見える。一つは高齢化、年金、社会保障に関する不安から、1円でも安くという節約志向にある。もう一方では、同じ買い物をするのであれば、商品を吟味して安全

◀▲上記記事は過去
掲載記事例です。

■ 『Food Navigation』とは・・・

スーパーマーケットの新店をはじめ、コンビニや一部外食など、惣菜を中心に生鮮部門などもレポートする Web 閲覧媒体です。特に惣菜においては、各バイヤーのコメントなど鮮度感のある情報を提供しております。

■年間サービス利用料金

年間サービス利用料：90,900円+税（税込98,172円）

■ご利用にあたって

※当サービス利用申込企業様は当サービス「利用規約」を承諾したものとします。

※当サービスでは、会員様が安全にご利用頂けるよう暗号化ファイル（FinalCode システム）での提供をしております。FinalCode の動作環境としては、OS は Windows7 以降、Web ブラウザーは Internet Explorer 10、11、Microsoft Edge となっております。※ JavaScript 使用※ Cookie 使用。

※また、当サービスは契約企業内の利用となっており、営業手段としての利用は禁止しております。

《入会申请书》

株式会社フードナビゲーションジャパン 担当：小池 宛

相当；小池宛

TEL. 048-424-5546

携帯：090-2545-4724

E-mail : info@foodnavigation.com

申込日： 年 月 日 (年 月より利用開始)

『Food Navigation』利用規約を承諾し、年間利用に申し込みます。※左空欄にチェックを入れて下さい。

配信担当者	企業名	〒 住所 部署 役職 氏名	連絡先	TEL:
				FAX:
			E-mail: 情報配信先	
請求先	請求書送付先 担当者 部署 役職 氏名	連絡先	TEL: FAX:	